



Allianz pro Schiene

November 2016, Berlin





Agenda

Wie können die Informationen von Telematik-Systemen mein Unternehmen erfolgreicher machen?

- | Kurzvorstellung kasasi
- | Welche Vorteile und Nutzen können durch Telematik am Güterwagen entstehen?
- | Prozessoptimierung als wesentlicher Hebel für Mehrwerte in der Logistik
- | Verknüpfung von Telematik-Daten mit anderen IT-Systemen als Schlüssel zum Erfolg
- | Beispiele aus der Praxis



Kurzvorstellung kasasi - Portfolio

Neben umfangreichen Beratungs-Services bieten wir:

- | **nic core** : eine universell einsetzbare IoT-Plattform – hardwareunabhängig und frei skalierbar
- | **nic base** – eine speziell auf die Logistik- und Nutzfahrzeugbranche ausgerichtete IoT-Plattform
- | Innovative Lösungsentwicklungen – ausgerichtet an den Anforderungen unserer Kunden

Namhafte Unternehmen und Branchengrößen setzen seit Jahren erfolgreich auf das Know-how und die erprobten Lösungen von kasasi,

z. B.

KÜHNE+NAGEL



DACHSER
Intelligent Logistics

wascosa



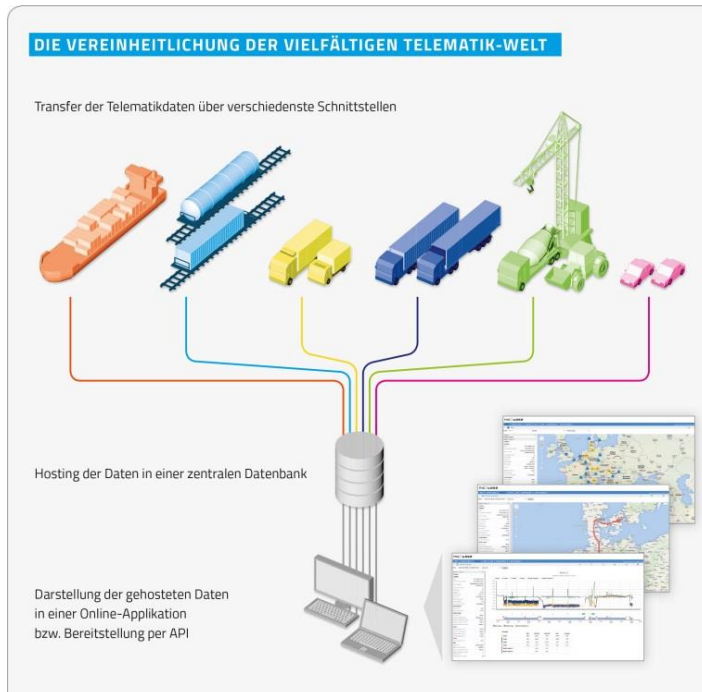
DB Cargo
Deutsche Bahn Gruppe

KRAFTVERKEHR NAGEL

KRONE TELEMATICS







Kurzvorstellung kasasi – ein Name, viele Möglichkeiten



- | Telematikdaten werden über Schnittstellen von den Herstellerservern gewonnen (über Push-/Pull-Verfahren) oder über ein Gateway direkt entgegen genommen
- | Gesammelte Daten der unterschiedlichen Hersteller werden in einer Datenbank gehostet
- | Datenstrukturen der Hersteller werden neutralisiert und erhalten eine neue und neutrale NIC-base-Standardstruktur
- | Ausgabe der gehosteten Daten in einer Online-Applikation
- | Oder: Weitergabe der neutralen Daten an Drittprogramme (3rd Party-Systeme)



Vorteile und Nutzen der Digitalisierung

-  Steigerung der Effizienz und Zuverlässigkeit von Einheiten als Basis zur Kostenreduktion
-  Steigerung der Prozessstabilität und Qualität basierend auf einer harmonisierten Database
-  Reduzierung der manuellen Handhabung führt zu Erhöhung der Produktivität und Wettbewerbsfähigkeit
-  Schaffung von Kundenmehrwehrt und Wachstum durch das Angebot von digitalen Services

Ziele

Automation von Prozessen entlang der Wertschöpfungskette 

Kenntnisse generieren durch das intelligente Nutzen von bestehenden und neuen Daten 

Voraussetzungen



Vorteile und Nutzen der Digitalisierung

| Voraussetzungen

- | Waggon sind ausgestattet mit Telematik Systemen und notwendigen Sensoren und
- | sind als ein Element in die (digitale) Wertschöpfungskette integriert

| mögliche Optimierungsfelder

Steigerung der Effizienz im Betrieb

Automatisierte Betriebsabläufe und Reduktion von manuellem Handling
Steigerung der Wagon-Verfügbarkeit

Optimierung der Instandhaltung

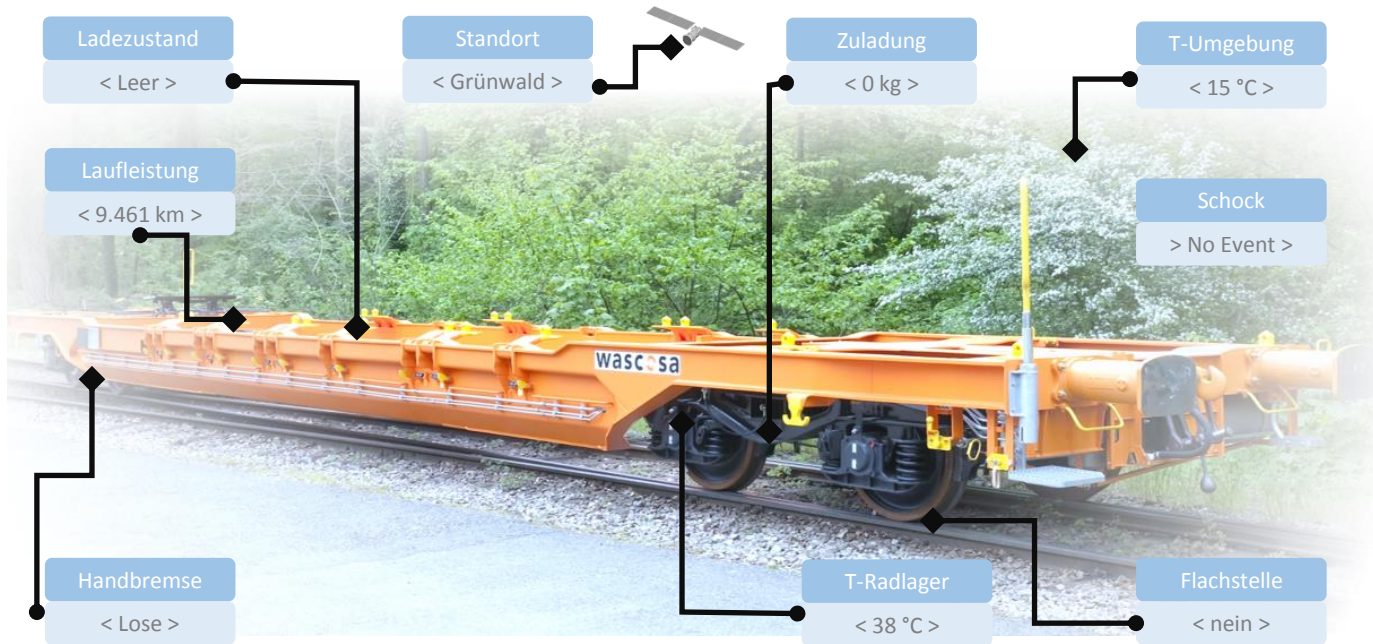
Vermeidung von Überladungsschäden
Berücksichtigung der Hinweise in Bezug auf Verschleiß und Bauteilzustand

Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit

Neues Angebot an zusätzlichen kundenbezogenen Services
Wachstum und zunehmende Verlagerung auf die Schiene wegen besserer Qualität

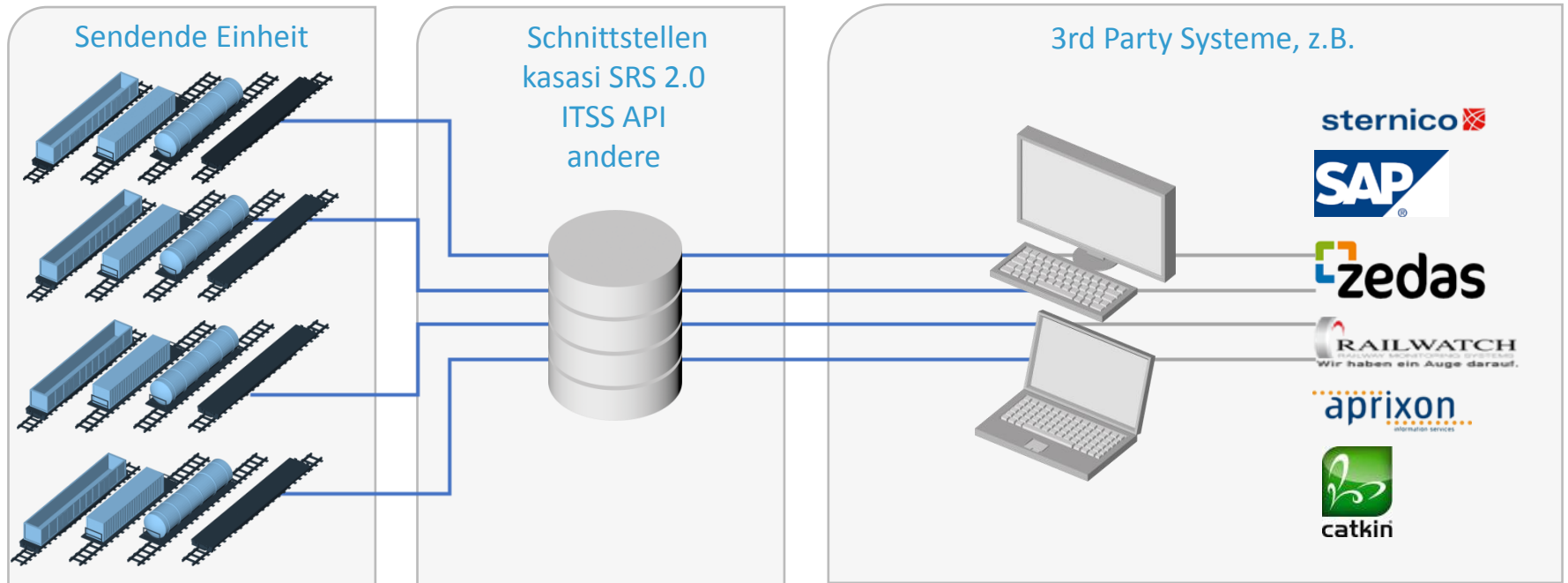


Beispieldaten Intermodalwagen



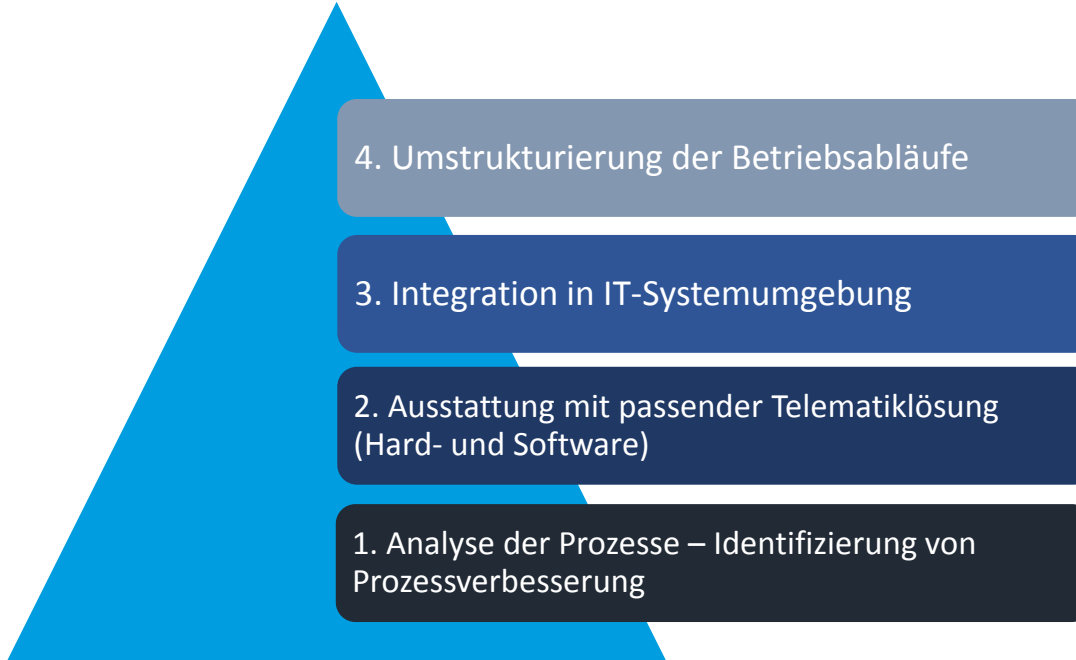


Integration in Ihre IT Systeme – Schlüssel zum Erfolg





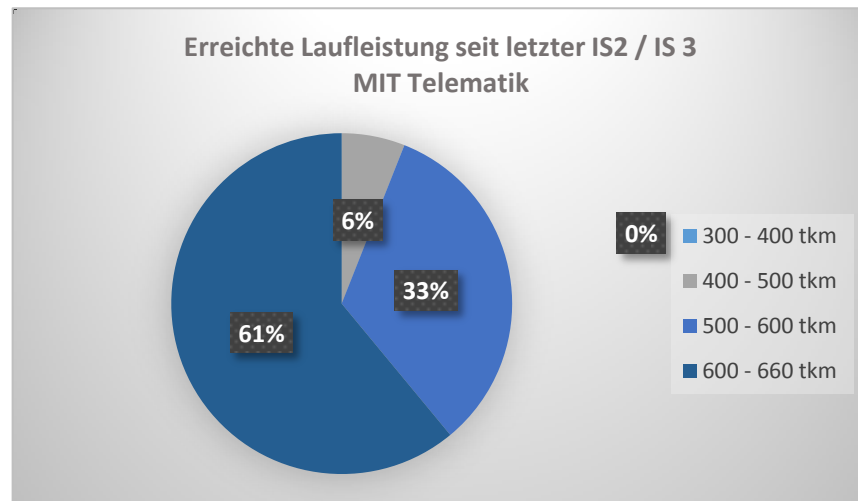
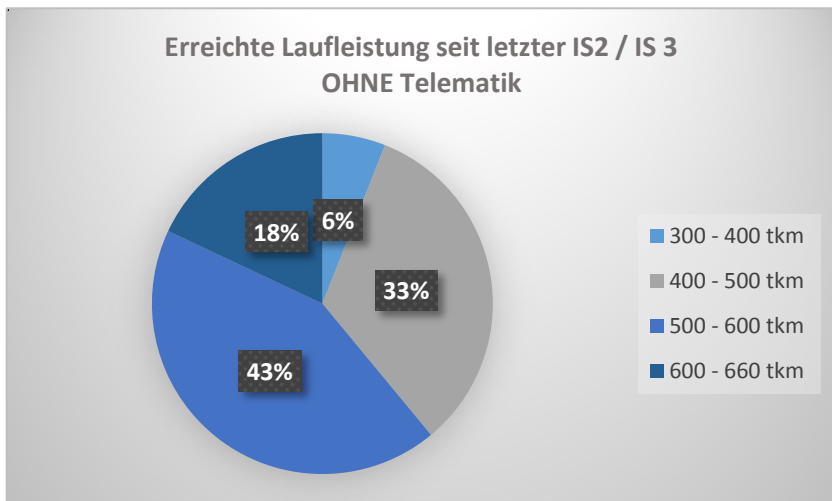
Umsetzung – notwendiges Änderungsmanagement





Praxisbeispiel 1: Optimierung Unterhalt (Beispiel Intermodal)

Laufleistung: Genaue Kenntnis Laufleistung → Reduktion Unterhaltskosten durch optimierte Instandsetzung: Datenquelle **wascosa**

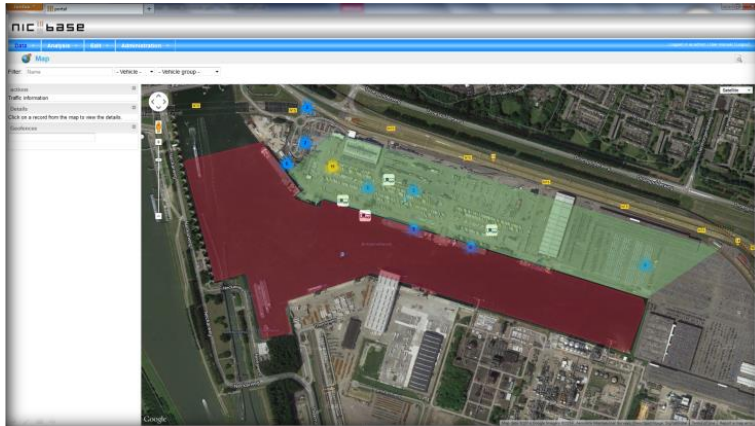


IS1 = Profilbearbeitung im ausgebauten Zustand | IS2 = IS 1 mit Lageruntersuchung |
IS3 = Bewellen, Beschreiben mit IS 2 ggf. ohne Reprofilierung

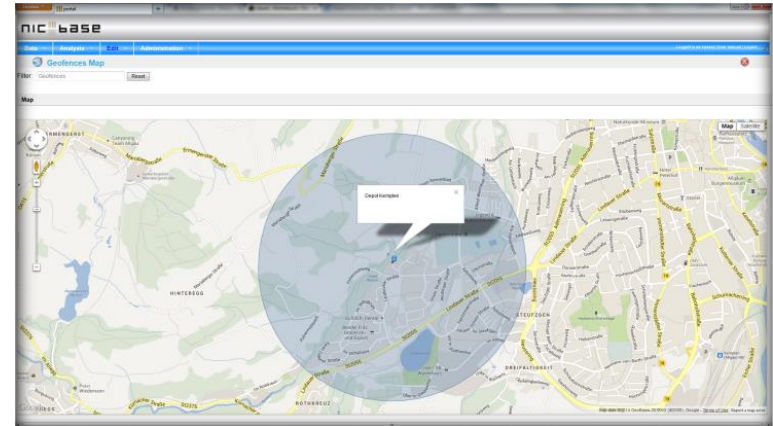


Praxisbeispiel 2: Optimierung Unterhalt / Effizienzsteigerung

Durchlaufzeiten Werkstätten:
Kontrolle durch Geofencing
Genauere Kenntnis → Reduktion
Stillstandzeiten

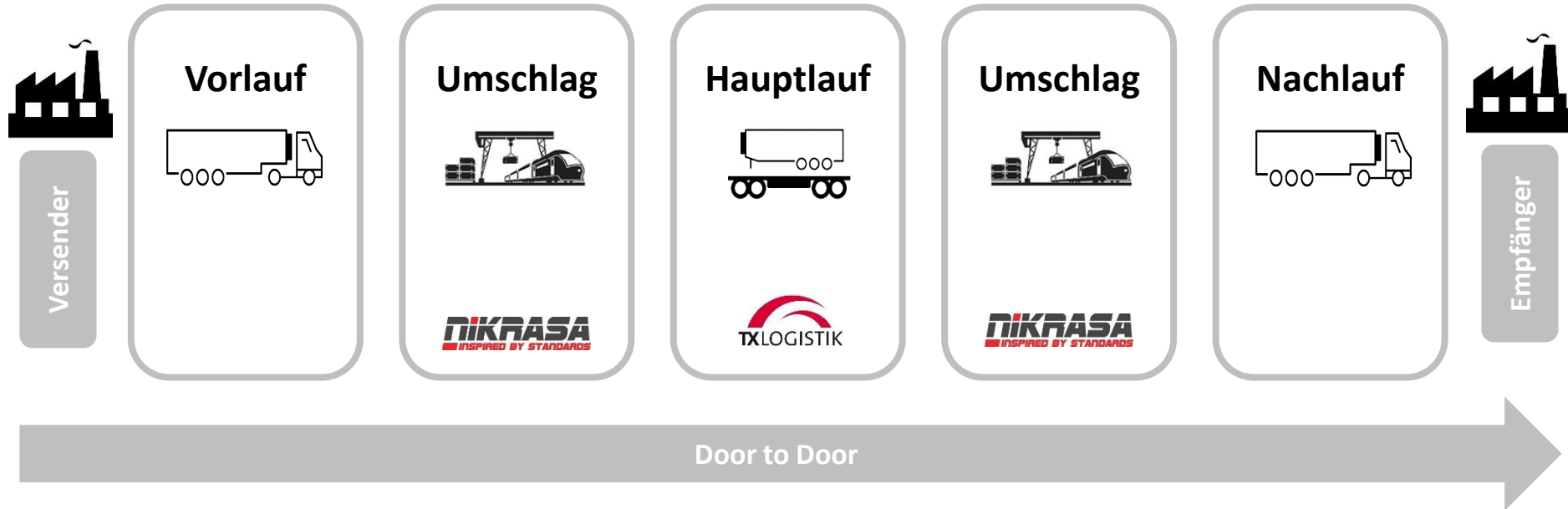


Überwachung der Be- und Entladeprozesse
durch Geofencing → Reduktion der
Umlaufzeiten – bessere Ausnutzung der
Transportkapazitäten





Praxisbeispiel 3: Pilotprojekt Data Sharing „intermodale Verkehre“





Prozessteilnehmer: Versender / Empfänger

*Ziel: Temperaturüberwachte Ware von Deutschland Herne nach
Italien Verona, und zwar:*

schnell

zuverlässig

kostengünstig

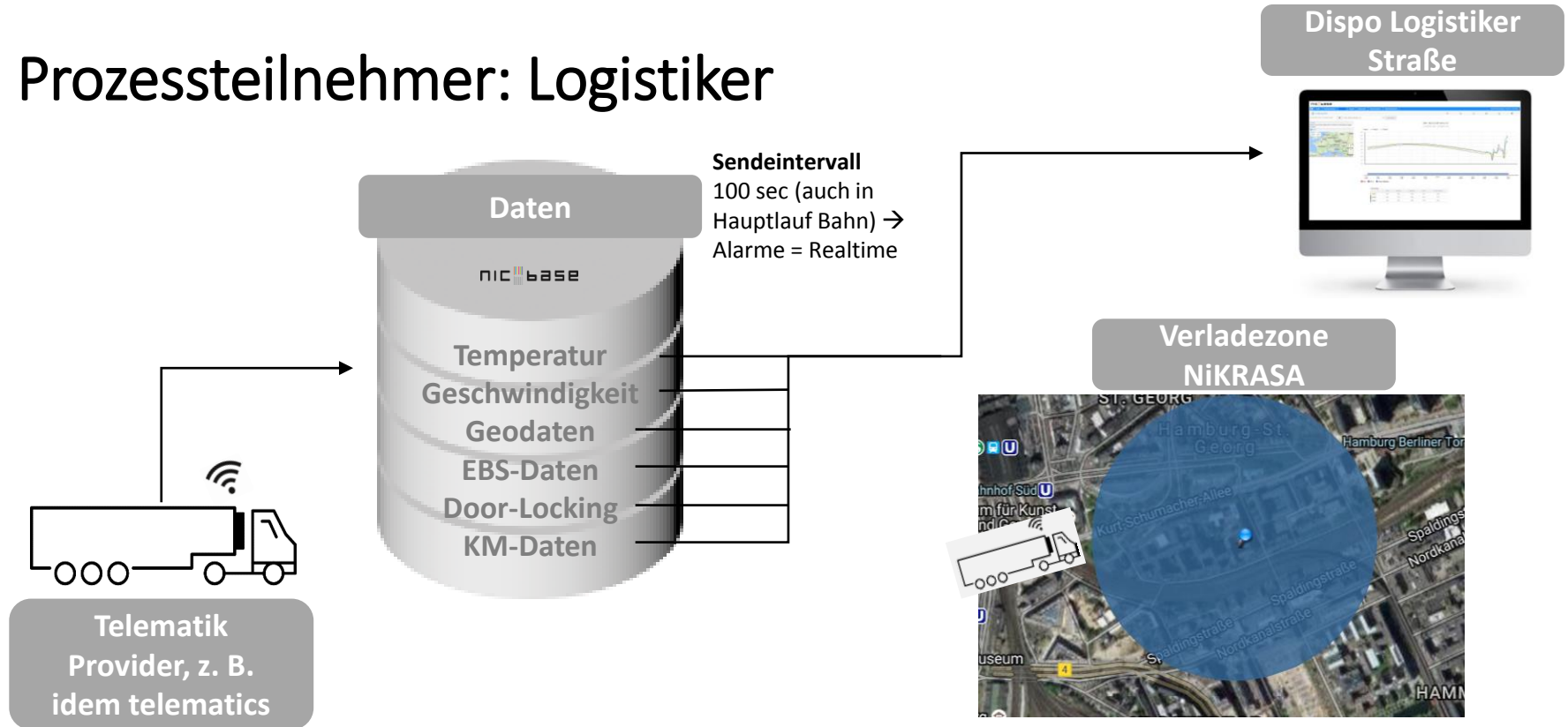
informativ

umwelt-
schonend

ressourcen-
schonend

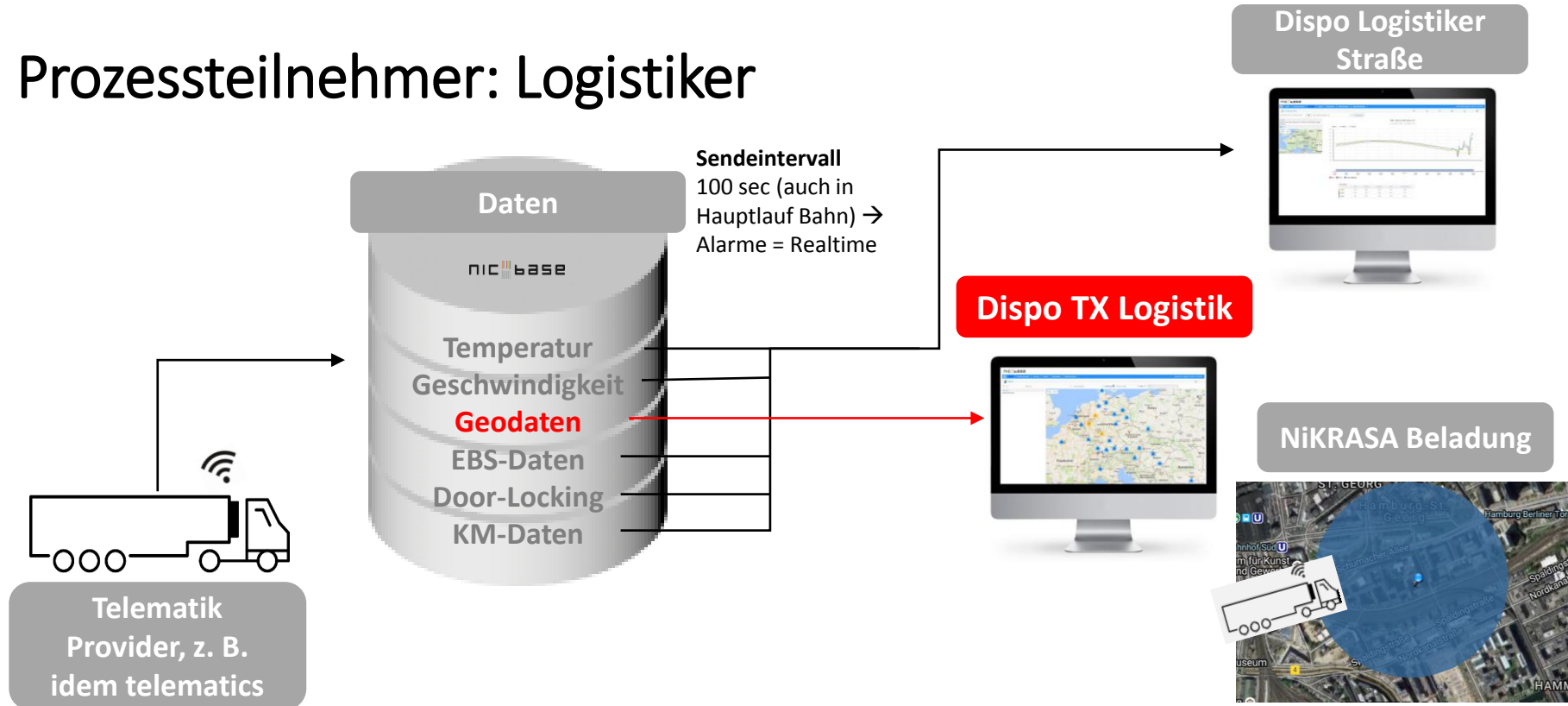


Prozessteilnehmer: Logistiker



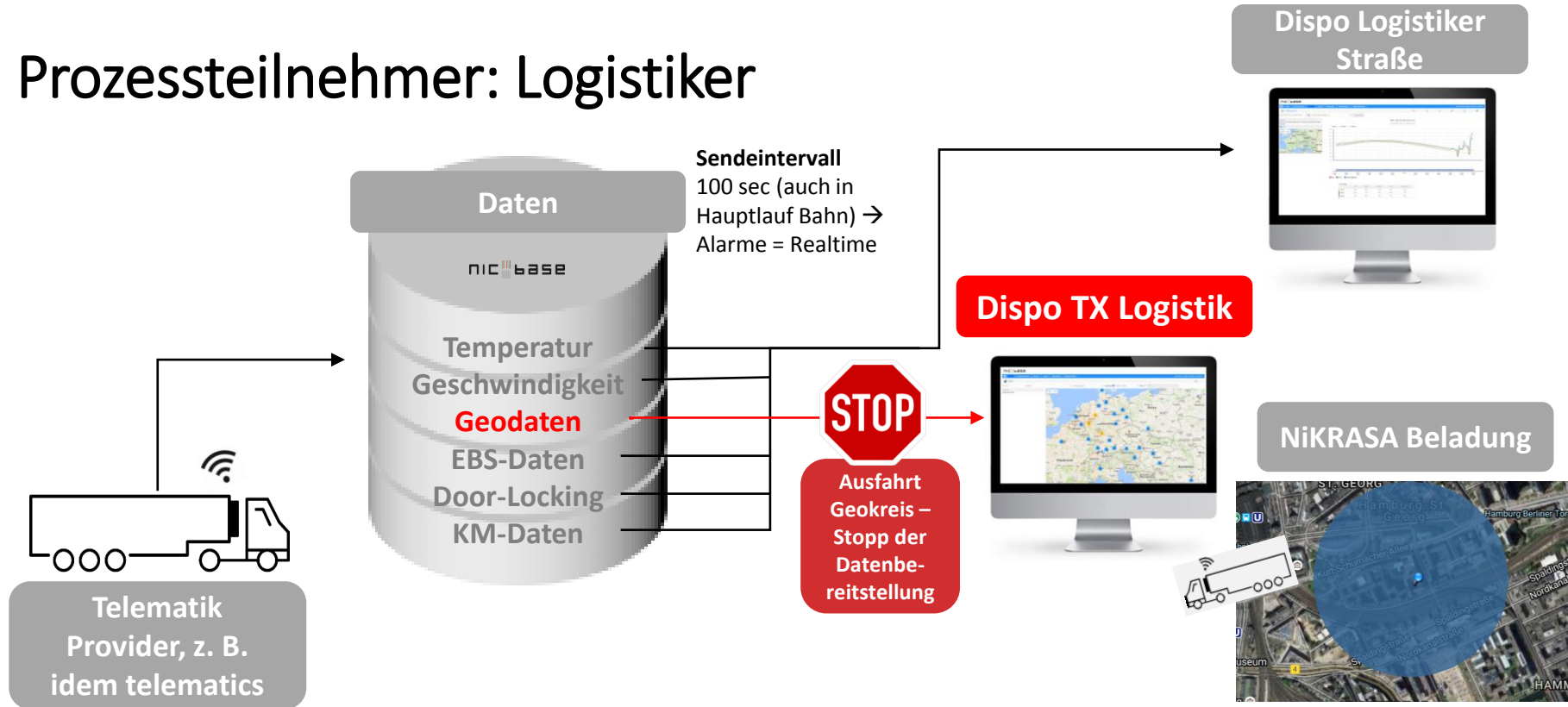


Prozessteilnehmer: Logistiker





Prozessteilnehmer: Logistiker





Prozessteilnehmer:



Verladezeit 4 min

Vorteile

Geringe Maut + Dieselskosten

Zusätzliche 4 t Nutzlast

Weniger Wartezeit

Hohe CO2 Ersparnis

Bessere Planbarkeit

NiKRASA Paletten mit
eigener Telematik,
Telematikprovider 

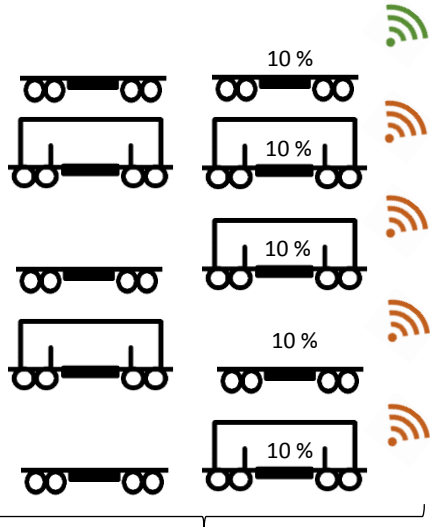


Daten auf 



Prozessteilnehmer: EVU

Flotte: ca. 1.000 Wagen

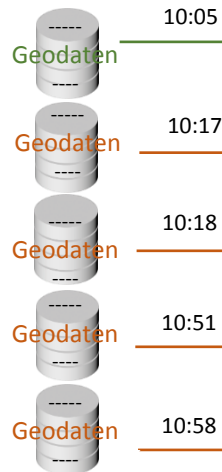


50 % Flotte mit Telematik

Telematik-Provider

-  **fela**
- wascosa**
- wascosa**
- wascosa**
- wascosa**

Daten
Intervall = 60 min



Hohe Informationsdichte



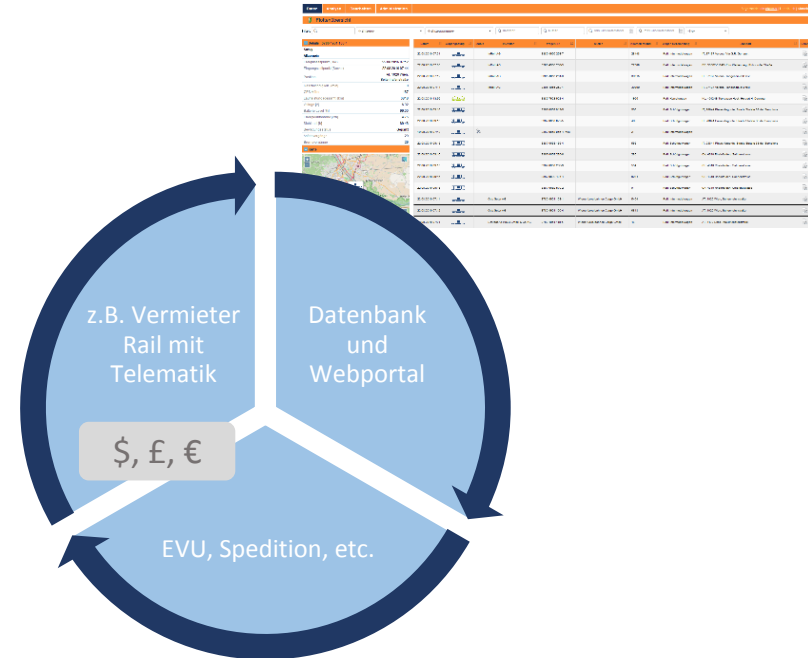
Dispo TX Logistik



Exkurs: Data Sharing = Cost Sharing

- | Kostenreduktion auf allen Seiten
- | Eine Telematikeinheit – verschiedene Nutzer

Beispiele





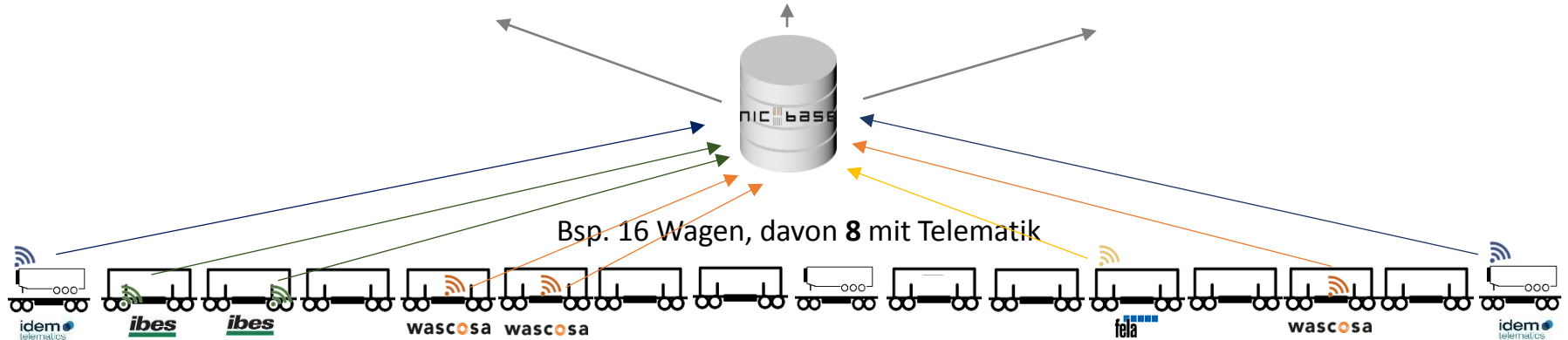
Zusammenfassung Datenbereitstellung

Info an Verlager / Empfänger

Dispo TX Logistik

Dispo Logistiker Straße

Dispo NiKRASA



Bereitstellung von Geodaten ab 100 sec für alle Prozessteilnehmer = Grundlage für die Prozessoptimierung



Vorteile/Nutzen für die Teilnehmer

Logistiker Straße

- Prozessoptimierung Verladung
- Keine/minimale Wartezeiten für Zugmaschinen
- Geodaten (Route) bei Trailern ohne Telematik

EVU



- Routenverlauf /Überwachung „fast“ in Echtzeit
- ETD/ETA Überwachung
- Prozessoptimierung beim Be- bzw. Entladen

Verlader



- Optimale Prozesssteuerung
- Routenverlauf fast in Echtzeit
- Optimale Ressourcenplanung (Platten)

Vermieter



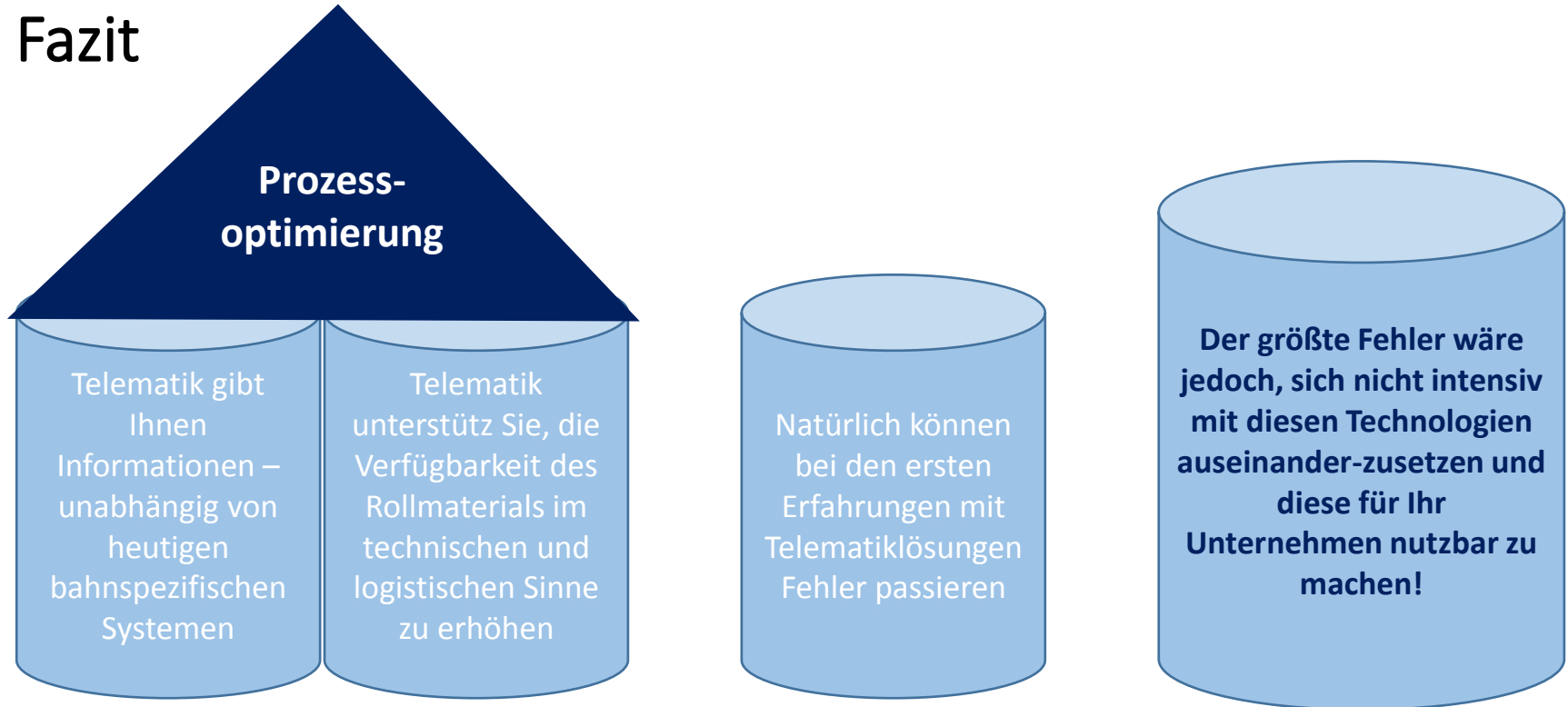
- Bereitstellung der Telematikdaten als Mehrwert für Kunden (TXL)
- Kostenreduktion für Telematik

Info an Verlader / Empfänger → Optimierung der Prozesse

schnell, prozessorientiert, zuverlässig, kostengünstig, umweltbewusst



Fazit





Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

kasasi GmbH

An der Stiftsbleiche 11

87439 Kempten

T +49 (0)831. 512 34 33-0

M info@kasasi.de

www.kasasi.de

Ihr Ansprechpartner:

Bernd Stiebe

+49 (0) 176. 10 23 94 19

b.stiebe@kasasi.de